

Der OTC Reporter

EUROPEAN UNLISTED CAPITAL MARKET®

In dieser Ausgabe:

| | |
|--|----|
| Ambassador Investment Allocation S.A. (G-008-AIA) | 2 |
| ARCTIC VELVET „The Spirit of Greenland“ Produktvorstellung | 3 |
| ENTEX — Environmental Technologies Exchange (Ein Unternehmen stellt sich vor!) | 4 |
| Explosion Proof Technologies (Ein Unternehmen stellt sich vor!) | 6 |
| ULTRA - Module von KESECO zur Erhöhung der Effizienz benötigter elektrischer Energie Produktvorstellung | 7 |
| Beratungsdienst für Baubetrieb Frank Lüdeke (Ein Unternehmen stellt sich vor!) | 8 |
| Energiespeicher & Energiemanagement (X-001-EII) | 9 |
| AKKUSOL® Die intelligente Eigenstromversorgung Produktvorstellung | 10 |
| Richmond Minerals Inc. (Ein Unternehmen stellt sich vor!) | 12 |
| Lumplecker Holzindustrieberatung GmbH (Ein Unternehmen stellt sich vor!) | 14 |
| Ibc - Im Einklang mit den Kräften der Natur, ... (Ein Unternehmen stellt sich vor!) | 15 |
| Ambassador Investment Allocation UAB (Ein Unternehmen stellt sich vor!) | 16 |
| World Business Group Inc. Ein fugenloses Beschichtungssystem für Wände & Böden (florox) | 18 |
| Château de Busset (M-001-CDB) | 20 |

DAS INVESTOR RELATIONS PORTAL FÜR EUROPA

Sehr geehrte Leserinnen & Leser

Das Jahr 2016 geht dem Ende zu wir haben für Sie als Unternehmer & Unternehmerinnen nachfolgend einen sehr interessanten Bericht gefunden und hoffen Ihnen damit auch für Ihr Unternehmen eine Anregung geboten zu haben.

Die USA stehen bei Schweizer KMU weiter hoch im Kurs



(26.10.2016) Die Schweizer Exportunternehmen werden ihren Blick auch in den kommenden Jahren weiter auf die USA richten. Laut einer Umfrage von Switzerland Global Enterprise (S-GE) rechnen rund 98% der KMU mit stabilen oder sogar steigenden Umsätzen in diesem Land.

Derzeit exportieren mehr als die Hälfte (55%) der kleinen und mittleren Unternehmen in der Schweiz Produkte in die Vereinigten Staaten. Mehr als ein Drittel (35%) sagen sogar, dass die USA zu den drei Ländern mit der höchsten Nachfrage gehören.

Aus den Exportperspektiven von S-GE geht ferner hervor, dass 43% der befragten Firmen eine Zunahme ihrer Umsätze auf dem amerikanischen Markt erwarten. Diese Entwicklung dürfte sich besonders in den Sektoren Maschinenbau, Metallindustrie, Elektrotechnik, Präzisionsindustrie und Konsumgüter bemerkbar machen. 55% der KMU rechnen damit, dass ihre Ausfuhren in die USA stabil bleiben.

Laut den Experten von Credit Suisse werden die Geschäfte der Schweizer Unternehmen auf dem neuen Kontinent von einem Konjunkturaufschwung profitieren. Die Grossbank erwartet ein robustes Wachstum der amerikanischen Wirtschaft in Höhe von 1,5% in diesem Jahr und 2% im 2017.

Der Verkauf von Produkten in die USA ist jedoch nicht frei von Hindernissen. Vier von zehn der von S-GE befragten KMU klagen über bürokratische und juristische Schikanen. Es folgen ein mangelndes Netzwerk vor Ort (32%) und eine unzureichende preisliche Wettbewerbsfähigkeit (29%). Um diese Hürden zu überwinden, setzt die Hälfte der Schweizer Firmen auf den gezielten Aufbau eines Netzwerks, 20% optimieren ihre Preise und 19% passen ihre Produkte an.

Quelle: KMU Portal für kleine und mittlere Unternehmen

AMBASSADOR INVESTMENT ALLOCATION S.A.

G-008-AIA

Die **Ambassador Investment Allocation S.A.**, mit Sitz in Luxemburg, fördert durch ihre beratende Tätigkeit als rückversicherungsorientierte Investmentgesellschaft nach Luxemburger Recht, den Europäischen Mittelstand!

Die Ambassador Investment Allocation S.A. arbeitet seit 2007 für ihre Kunden in der Strategischen Konditionierung von mittelständigen Geschäftsmodellen & Investments in einem sehr dynamischen Marktumfeld, dessen Teilnehmer weltweit auf der Suche nach Vermögensquellen und attraktiven Investitionsmöglichkeiten sowohl in klassischen als auch in alternativen Kapitalanlagenbereich im Mittelstand sind.



Unser Team in Luxemburg kombiniert sein umfassendes lokales Wissen mit der grenzüberschreitenden Erfahrung im Rahmen unseres globalen Netzwerks, um eine praxisnahe, effiziente und kompetente Beratung zu liefern, welche sich durch eine Reduzierung der Komplexität des globalen Investmentmanagements auszeichnet.

Wir bieten einem breiten Spektrum von Marktteilnehmern professionelle Dienstleistungen auf lokaler, nationaler und globaler Ebene. Zu unseren Kunden zählen Unternehmer, Investmentmanager, Vermögensverwalter, Fondsadministratoren und Service-Provider, deren Schwerpunkt auf Publikumsfonds/Investmentfonds, Hedgefonds, Immobilienfonds, Infrastruktur- und sonstige alternative Investmentfonds (wie etwa solche in Risikokapital und Umweltgüter) sowie Staats- und Pensionsfonds ausgerichtet ist, sowie mittelständische Unternehmer und Unternehmen deren Ausrichtung kapitalmarktorientiert und fokussiert ist.

Insbesondere gilt unser Engagement vor allem mittelständigen Unternehmen & Unternehmen, welche am Standort Luxemburg ein wirtschaftliches Engagement eingehen möchten.

Unser Team ist spezialisiert auf die Erstellung von Machbarkeitsstudien und Geschäftsplänen und OTC gerechte Prospektierungen, hauptsächlich für Captive (Eigenversicherungsgesellschaften) und Spezialgesellschaften (SPV's), die Gründung und Administration dieser Gesellschaften sowie die Strukturierung und Platzierung der dazugehörigen Versicherungs- und Finanzprodukte. Ebenso sind wir in den Bereichen Mergers & Acquisitions tätig, und arrangieren den Kauf und Verkauf, sowie die Finanzierung (durch institutionelle Partner Institute) mittelständigen Beteiligungen am European Unlisted Capital Market als Sekundärmarktplattform. Unsere langjährige Erfahrung sammeln wir mit der Entwicklung von innovativen Versicherungsprodukten, Strukturierten Finanztransaktionen und der Gründung und der Administration mittelständiger Firmen. Unser Know-how umfasst die Bereiche Recht, Strukturierung, Versicherung, Rückversicherung, Finanzprodukte und Gesellschafts-Administration. Durch unsere Unabhängigkeit finden wir die beste Lösung für Ihre Bedürfnisse, sei es für traditionelle Versicherungsdeckungen oder mittels AICC Eigenversicherungslösungen (AICC Captive Solutions®) oder Spezialgesellschaften (Special Purpose Vehicle / SPV's). Bei uns erhalten Sie von der Machbarkeitsstudie über die Gründung bis hin zur Captive Administration alles aus einer Hand.

Wir legen Wert auf enge Zusammenarbeit mit unseren Kunden sowie auf absolute Zuverlässigkeit und Professionalität.

Weiterführende Informationen unter:

www.aiag-sa.lu

ARCTIC VELVET - „THE SPIRIT OF GREENLAND“



Produktvorstellung



Ein natürliches und einzigartiges Quellwasser als Basis unserer Produkte

Das Besondere

ein hochreines Wasser aus einer artesischen Quelle. es ist ausgesprochen mineralstoffarm. und zeichnet sich durch seine Weichheit aus.

Das Reine

Seine einzigartige Weichheit macht es zu etwas ganz Besonderem und mit einem durchschnittlichen pH-Wert von 9.38 besonders bekömmlich.

Das Natürliche

Das Quellwasser aus der Natur. Unberührt von der Hektik der Welt – eine Quelle, so rein wie die Herzen der wenigen Menschen, die hier (in Grönland) leben.

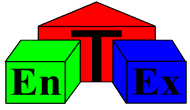
Probieren Sie die ARCTIC VELVET Produkte!

www.arctic-velvet.com



ENTEX — Environmental Technologies Exchange

Ein Unternehmen stellt sich vor!



Die ENTEX Gruppe nahm ihren Anfang mit der Gründung der ENTEX GmbH in Deutschland. Heute ist die ENTEX Gruppe ein weltweit tätiges Unternehmen mit Niederlassungen in der Schweiz, Deutschland, Niederlande, Spanien, Kanada und Indonesien.

Die ENTEX Mitarbeiter repräsentieren jahrzehntelange Erfahrungen im Anlagenbau - insbesondere Sonderapparatebau, der Energieerzeugung, des Umweltmanagements und bei der Behandlung von Abfällen und Altlasten.

Alle Produkte der ENTEX Gruppe orientieren sich daran, ob Sie in der Lage sind die Umweltbedingungen nachhaltig zu verbessern - so zu verbessern, dass die Menschen und die Natur davon profitieren. Diesem Ziel fühlen sich alle Mitarbeiter der ENTEX Gruppe verpflichtet.

Daher hat sich die ENTEX Gruppe seit Ihrer Gründung mit der Verbesserung, bzw. dem Schließen von Wirtschaftskreisläufen auseinander gesetzt. Das Produkt Entsorgungengineering (die Nutzung von Abfallstoffen als Rohstoffressource in anderen Branchen) und die Realisierung fortschrittlicher Abfallaufbereitungstechnologien sind Ergebnisse dieser Bemühungen.

ENTEX arbeitet schon seit Jahren an der Rückgewinnung von Energieressourcen aus Abfällen.

ENTEX bietet Technologien zur dezentralen Energiegewinnung an, die auf der Basis von nachwachsenden Rohstoffen beruhen - aber auch hier geht die ENTEX neue Wege um Biomasseressourcen zu erschließen, um so die entstehenden Kraftwerke ökonomisch zu betreiben.

Zur ENTEX Maxime passen auch die Bemühungen um das „Lebenselixier“ an sich — dem Wasser. Anlagen zur Abwasser- und Trinkwasserreinigung runden die Palette der ENTEX Produkte ab.

ENTEX kann über das reine Engineering hinaus die angesprochenen Anlagen bauen und betreiben. Somit ist die ENTEX Gruppe auch Partner für Unternehmen und Kommunen.

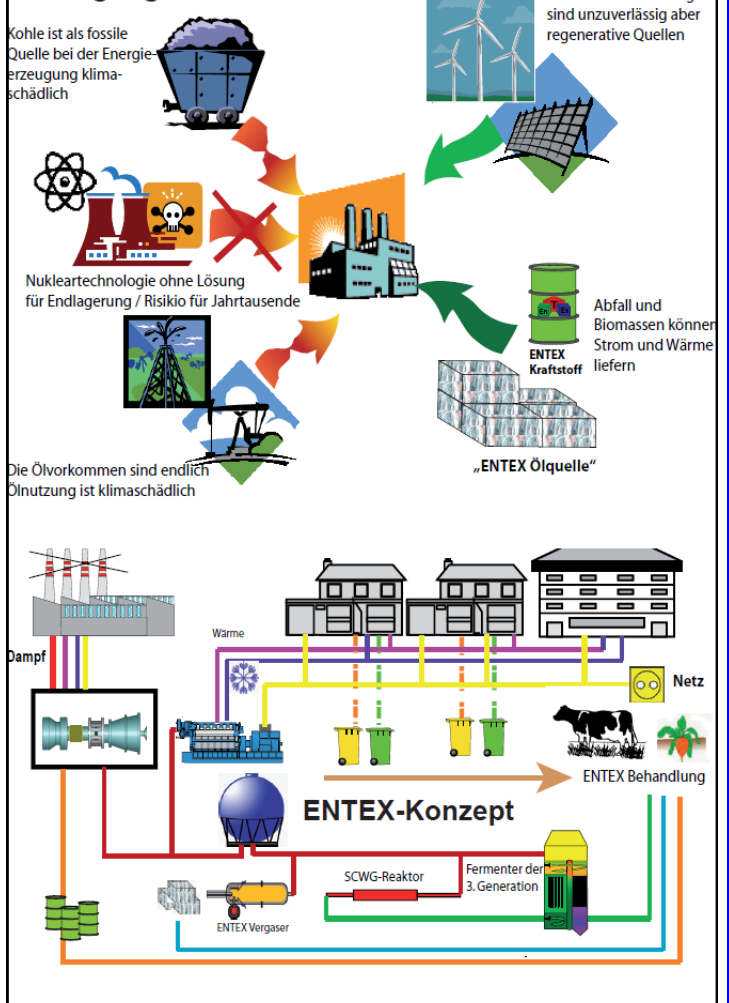
Der zur ENTEX Gruppe gehörende Sonderapparatebau (GESA) ist ein anerkannter Partner für Forschung und Industrie. Die GESA entwickelt und baut Apparate für die Spitzentechnologie.

Leistungen und Produkte der ENTEX Gruppe

- ENTEX entwickelt Konzepte zur nachhaltigen Energie- und Rohstoffgewinnung und setzt diese um.
- Sie passt hierzu existierende Technologien für die Nutzung von Abfall- und Biomasse(-abfall) an.
- Sie plant, realisiert und betreibt Abfallaufbereitungsanlagen bzw. errichtet Recyclingparks.



Versorgungsszenarien



- Sie nutzt Biogasanlagentechnologien der jüngsten Generation in ihren Energiekonzepten.
- Sie entwickelt Vergasungstechnologien zur Industriereife.
- Sie passt Motor-BHKWs und Turbinen an die Nutzung alternativer Kraftstoffe an.
- Sie setzt Hydrothermale Technologien zur Konversion von Abfällen und Biomasse(-abfällen) ein.
- Sie stellt alternative Kraftstoffe her.
- Sie plant und realisiert die Sanierung alter Industriestandorte.

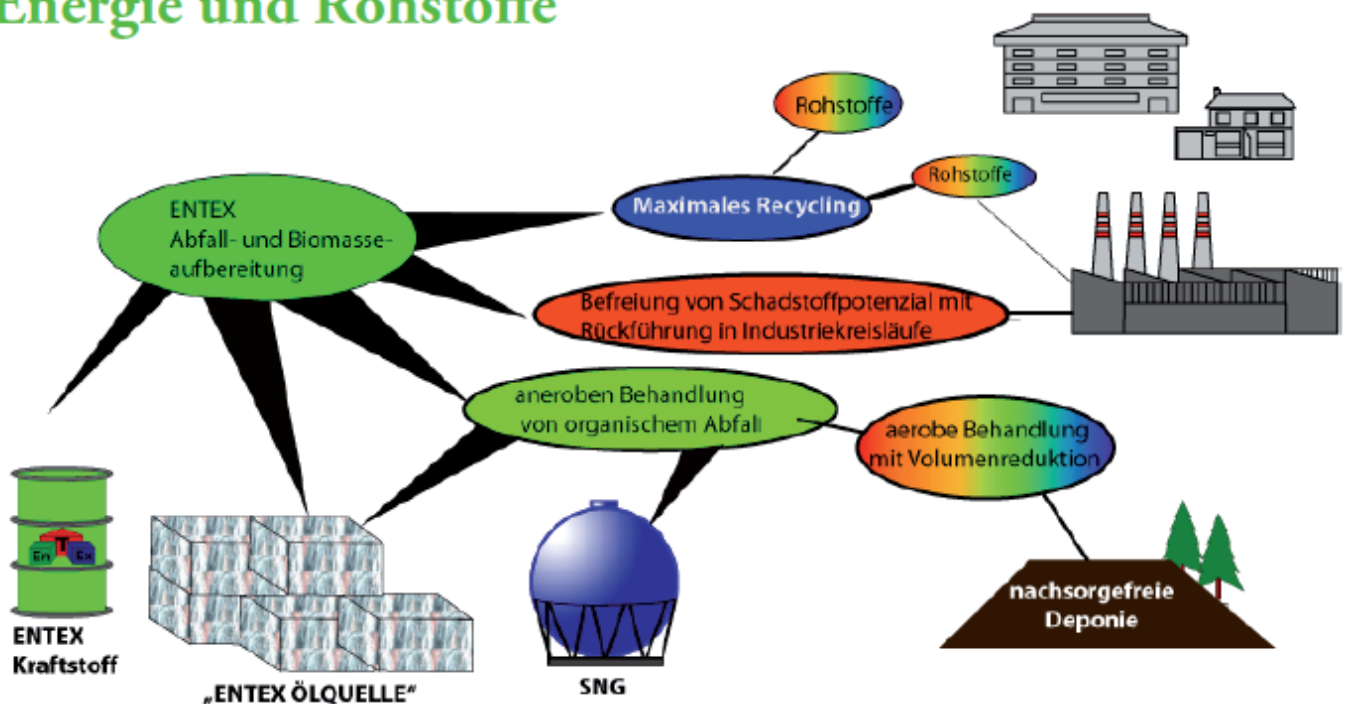


- Sie berät Unternehmen, Kommunen und Regierungen in Fragen der Abfalltechnologie und Abfallwirtschaft.
- Sie findet Lösungen für Wasser und Abwasser.
- Sie findet neue Lösungen „Abfallprodukte“ zu Rohstoffprodukten zu konvertieren (Entsorgungengineering).
- Der Sonderapparatebau ingeiert und baut Apparate für Forschung und Industrie.

 **ENTEX realisiert nachhaltige Lösungen für die Energieversorgung** 

 **ENTEX schliesst Wirtschaftskreisläufe** 

ENTEX macht aus Abfall und Biomasse Energie und Rohstoffe



 **ENTEX macht Produkte von Energie aus Abfall– und Biomasse(-abfall) wirtschaftlich** 

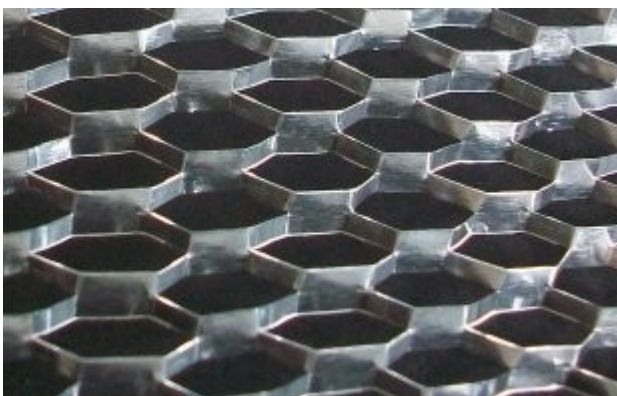
 **ENTEX macht Unternehmen unabhängig von fossilen Brennstoffen** 

Weitere Informationen finden Sie im Internet: www.en-t-ex.com

oder schildern Sie Ihr Anliegen per E-Mail: office@en-t-ex.com

Explosion Proof Technologies

Ein Unternehmen stellt sich vor!



Explosionsschutz ist Gut! Explosionsunterdrückung ist viel besser!

In unserer globalen Welt werden die Herausforderungen und Sicherheitsbestimmungen jeden Tag grösser.

Wir bieten Ihnen mit unseren **eXess - Produkten** sofort einsetzbare, ausgereifte Lösungen für vielfache Anwendungen an.

eXess - Produkte werden in folgenden Bereichen eingesetzt:

- Zur Ausschaltung von Explosionsrisiken bei der Lagerung, dem Transport und der Verteilung von Treibstoffen.
- Zur Sicherung von chemischen und petrochemischen Anlagen.
- Zum Schutz von Personen, Gütern und Umwelt.
- Zur Druckabsorbierung und Druckminderung.

Vertrauen Sie auf unsere eXess - Produkte bei der Sicherung von:

- Lagertanks in der Ölindustrie „floating roof tanks“
- Tankstellen (Domschächten)
- Tankwagen, Flugzeugen, Booten
- petrochemischen Anlagen
- militärischem Gerät
- Fahrzeugen
- Fässern
- Kanistern
- und weiteren individuellen Anwendungen.

Die Produkte werden weltweit, sowohl im privaten wie auch im industriellen Bereich eingesetzt.

Eingebracht in Behältern, Kanistern, Tanks und anderen Lagerstätten, bei denen sich explosive Gemische bilden können, werden mit **eXess - Produkten** die verheerenden Auswirkungen einer Explosion verhindert.

Weiterführende Informationen erhalten Sie in einer der nächsten Ausgaben oder unter:

info@eucm.eu

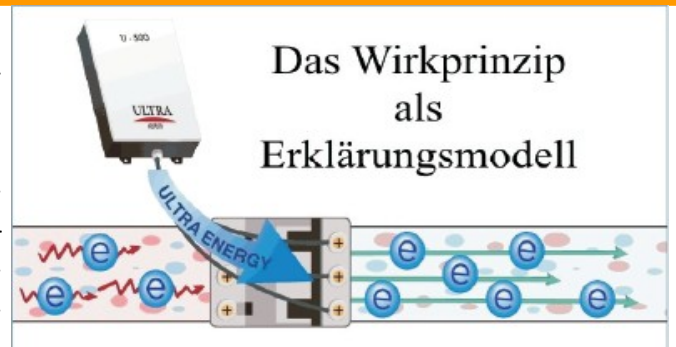
ULTRA - Module von KESECO

zur Erhöhung der Effizienz benötigter elektrischer Energie

Produktvorstellung

ULTRA ist das führende Stromoptimierungssystem, welches den Energieverlust, der bei Wechselstromanwendungen im Normalfall auftritt, kompensiert, ohne dabei die Spannung zu senken.

Die Hauptreaktionen innerhalb von ULTRA treten zwischen den keramischen Beschichtungen, dem ULTRA - Verbundmaterial und dem gegenwärtigen magnetischen Wechselfeld auf, welches bei allen Wechselstromsystemen eine Begleiterscheinung ist.



Die Ferninfrarotstrahlung, die von der Keramikbeschichtung emittiert wird, aktiviert die Elektronen in der ULTRA - Verbundmasse durch Resonanzabsorption. Eine magnetische Wechselwirkung zwischen den aktivierten Elektronen der ULTRA - Verbundmasse und dem magnetischen Wechselfeld ist die Folge. Diese magnetische Wechselwirkung erzeugt magnetische Wellenenergie und speist sie in den Wechselstromkreis ein.

Ihre elektrischen Geräte arbeiten mit der gleichen Leistung wie bisher, aber es wird dafür weniger elektrische Energie benötigt, die Sie folglich auch nicht zu bezahlen haben.

Im Regelfall können Energiereduzierungen zwischen 5% und 14% erreicht werden.

Die ULTRA—Module werden in verschiedenen Spezifikationen angeboten, damit die verschiedensten Anwendungsbereiche (Industrie, Gewerbe bzw. Wohnen) abgedeckt werden können.

Die ULTRA - Module können innerhalb weniger Minuten angeschlossen und in Betrieb genommen werden und benötigen nur einen geringen Platzbedarf.

Industrie



Gewerbe



Zuhause



Spezifikation

| Einsatz | Typ | Eingang | Spannung | Frequenz | Größe (B x L x H cm) | Gewicht (kg) | Leistung (kW ac) |
|-----------|--------|-------------|----------|----------|-------------------------|-----------------|---------------------|
| Industrie | U-1500 | 3 Phasen | 100~600V | 50~60Hz | 40 x 60 x 25 | 50 | 1500 |
| | U-1000 | | | | 40 x 60 x 20 | 40 | 1000 |
| | U-700 | | | | 35 x 52 x 15 | 27 | 700 |
| | U-500 | | | | 35 x 45 x 15 | 25 | 500 |
| | U-300 | | | | 30 x 40 x 10 | 15 | 300 |
| Gewerbe | UC-200 | 3 Phasen | 100~600V | 50~60Hz | 25 x 35 x 8 | 11 | 200 |
| | UC-100 | | | | 22 x 30 x 8 | 8 | 100 |
| | UC-50 | | | | 18 x 25 x 6 | 5 | 50 |
| Zuhause | UR-30 | 3 Phasen | 100~600V | 50~60Hz | 14 x 20 x 6 | 3.5 | 30 |
| | UR-10 | | | | 13 x 18 x 5 | 2.3 | 10 |
| | UR-5 | | | | 9 x 14 x 4 | 1 | 5 |

*Angaben sind ohne Gewähr und können ohne Angabe von Gründen geändert werden.

Informationen unter: info@eucm.eu



Beratungsdienst für Baubetrieb
Frank Lüdeke

Ein Unternehmen stellt sich vor!

Der **Beratungsdienst für Baubetrieb** verfolgt die Unterstützung und Beratung von Bauherrn und Bauunternehmen. Der Leistungsumfang erstreckt sich von der bauherrnseitigen Nachtragsprüfung und -abwehr bis zu baubetrieblichen Sachverständigengutachten für Bauunternehmen und Schiedsgutachten zur angemessenen Werklohnvergütung:

- Baubetriebliche Sachverständigengutachten und Expertisen
- Schiedsgerichtsverfahren
- Schlichtungsverfahren

Mit der Beratung sind vertiefende Kenntnisse im Bauvertragsrecht, in der Bauablaufplanung und in der Kalkulation von Baupreisen verbunden. Die sachverständige Unterstützung im Nachtragsmanagement kommt dabei auftragnehmerseitig zur Sicherung von berechtigten Ansprüchen der Bauunternehmen bzw. auftraggeberseitig zur Zurückweisung von unberechtigten Ansprüchen zum Einsatz.

Die Vorteile und Nutzen der Kunden liegen auf der Hand. Bei baubetrieblichen und bauvertraglichen Problemen erfolgt eine sachverständige Beratung des Kunden zur Entwicklung geeigneter Lösungsstrategien und -ansätze. Dieses schafft **eigene personelle Freiräume für das tägliche operative Geschäft** und **dient im Ergebnis der wirtschaftlichen Ertragssituation des Kunden**.

Im Zuge einer Unterstützung von Bauunternehmen ist hiermit das **Erkennen** von berechtigten Ansprüchen (Analyse der vertraglich geschuldeten Leistung), das **Sichern** jener Ansprüche (vertragsrelevanter Schriftverkehr), das **Aufstellen, Verfolgen** und **Durchsetzen** von Nachtragsforderungen verbunden.

Dienstleistungen für Bauunternehmen:

- Unterstützung und baubetriebliche Beratung beim Nachtragsmanagement
- Analyse der vertraglich geschuldeten Leistung (Bau-SOLL)
- Unterstützung beim vertragsrelevanten Schriftverkehr
- Beratung und Entwicklung baubetrieblicher Lösungsansätze
- Ermittlung störungsbedingter Ansprüche auf Bauzeitverlängerung bzw. Fristerstreckung
- Preis- und Kostenermittlungen
- Verfolgung von Nachtragsforderungen
- Verhandlungen zur Durchsetzung der vorgetragenen Ansprüche
- Dokumentation und Beweissicherung
- Gemeinkostenbilanzierungen

Bei der Unterstützung von Bauherrn liegt deren Nutzen zunächst in einer vorherigen Risikoanalyse bei der Aufstellung der bauvertraglichen Unterlagen und im Konfliktfall in der **sachverständigen Bewertung** und auch **Moderation bei Verhandlungen** strittiger Forderungen. Das bauherrnseitige Nachtragsmanagement stellt dabei eine Ergänzung der Bauoberleitung und des Projektmanagements durch einen Sachverständigen für Baubetrieb dar.

Bauherrenbetreuung:

- Angebotsprüfung
- Technische Vertragsgestaltung
- Unterstützung und Beratung in allen baubetrieblichen Sonderfragen
- Prüfung der vertraglichen Anspruchsgrundlagen
- Nachtragsprüfungen dem Grunde nach (Bau-SOLL, Termine etc.)
- Nachtragsprüfungen der Höhe nach (Kalkulationen)
- Sachverständige Bewertung von Störungssachverhalten
- Terminbilanzierungen
- Unterstützung beim vertragsrelevanten Schriftverkehr
- Prüfung von Behinderungsanzeigen, Mehrkosten- und Bedenkenanzeigen sowie Abmahnungen
- Moderation und Verhandlung strittiger Forderungen
- Vergabeempfehlungen

Beratungsdienst für Baubetrieb Frank Lüdeke

Dürrbergstrasse 3
CH-4663 Aarburg
+41 79 503 2047

Am Weingarten 38
D-38154 Königslutter
+49 1525 384 5046

Energiespeicher & Energiemanagement

G-005-AIC



Energie - am Tag speichern und in der Nacht intelligent nutzen!



Strom aus Wind- und Sonnenenergie können nicht kontinuierlich über den Tag erzeugt werden wie Strom in „normalen“ Gas-, Öl-, Kohle- und Atomkraftwerken. Um diese fossile Brennstoffe zu ersetzen und um weiterhin eine kontinuierliche Versorgung mit elektrischem Strom zu gewährleisten, ist eine Speicherung des in ertragreichen Perioden erzeugten Strom nötig, damit dieser in ertragsarmen Perioden abgegeben werden kann. Dies benötigt ein effizientes Speichermedium und ein intelligentes Verbrauchsmanagement.

Die **Ambassador Investment Captive, Inc.** übernimmt mit der Ambassador Investment Allocation S.A. Luxemburg ihren Partner, die ATT Batterie & Beschichtungssysteme GmbH aus Deutschland. Das neue Projekt beinhaltet Batterie- Energiespeicheranlagen, gekoppelt mit einem intelligenten Verbrauchsmanagement, sowie USV- Anlagen die speziell auf die jeweiligen Bedürfnissen der Kunden angepasst werden.



Zufriedene Kunden, von Norwegen bis Spanien und von Mexiko bis ins östliche Russland legen ein beredtes Zeugnis über die geleistete Qualitätsarbeit ab.

Für die Speicherung der Elektroenergie kommen hocheffiziente und langlebige OCS-Module zum Einsatz, die zu Batterien zusammen gefügt werden.

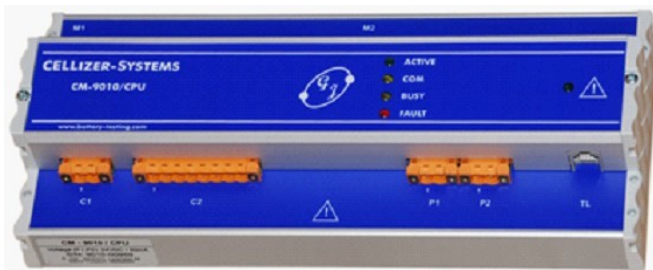
Je nach Anwendung und Wartung haben die eingesetzten OCS-Module eine erwiesene Lebensdauer zwischen 15 und 20 Jahren.

Die Haupteinsatzgebiete sind:

- Kraftwerksanlagen
- Fernmeldeanlagen
- Schaltanlagen
- USV und BEV Anlagen
- Sicherheitsbeleuchtungsanlagen
- die Speicherung von Solar- und Windenergie
- Energiemanagement und Überwachung von Stationären Batterieanlagen.



Die ATT Batterie & Beschichtungssysteme GmbH hat in Zusammenarbeit mit der Fa. G. Jost Electro-



nic modular aufgebautes Steuerungssystem zur Überwachung von Batterie und USV Anlagen entwickelt.

Je nach Kundenanforderung erstreckt sich der Einsatzbereich von einer einfachen Blockspannungsüberwachung, bis hin zur kompletten Anlagenüberwachung (z.B. 150 USV-Systeme mit insgesamt 5'000 Blöcken).

Es können Batterien, Gleichrichter, die zugehörige Einspeisungen und die USV-Ausgänge gleichzeitig überwacht, alle Parameter in Tabellenform und/oder in Diagrammen visualisiert und direkt an der Anlage oder, im Zuge der Fernwartung, an jedem beliebigen Standort auf einem Server erfasst und ausgewertet werden.



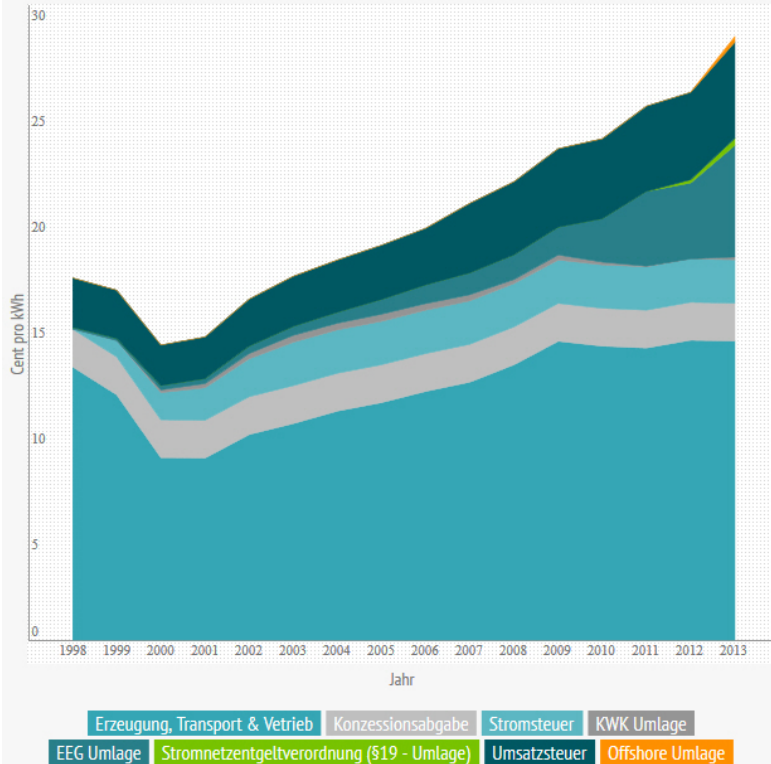
Mit dieser Technik kann man eine permanente Überwachung von vielen Batterieanlagen realisieren, z.B. bei

- Umspannwerken von Netzbetreibern
- kompletten Kraftwerken
- Erdöl- und Erdgastrassen
- usw.

Weitere Informationen unter: info@eucm.eu

AKKUSOL® - Die intelligente Eigenstromversorgung

Produktvorstellung G-005-AIC



Die Entwicklung der Haushaltstrompreise hat in den vergangenen Jahren stetig zugenommen und ein Ende ist nicht abzusehen. Was liegt also näher, als der Strompreisentwicklung mit einer intelligenten Eigenstromversorgung zu begegnen.

Dabei ist es jedoch nicht allein mit der Installation einer Photovoltaik- oder Windkraftanlage getan, wenn der erzeugte Strom nicht gespeichert wird, damit dieser auch zu Zeiten fehlender Sonneneinstrahlung bzw. bei Windflaute genutzt werden kann.

Eigens zu diesem Zweck wurde **AKKUSOL®** entwickelt.

3 Geräte in Einem!

- AKKUSOL® ist ein kompaktes **AKKU-Speichersystem**, das den erzeugten Strom Ihrer bestehende Photovoltaik- oder Windkraftanlage speichert und im Bedarfsfall automatisch den gespeicherten Strom zu Ihren Verbrauchern schickt, ohne dass Sie für diese Verbräuche Strom aus dem öffentlichen Netzen benötigen.
- AKKUSOL® ist eine **USV-Anlage** (USV = Unterbrechungsfreie Stromversorgung), die Sie in die Lage versetzt, bei Ausfall der öffentlichen Stromversorgung Ihre Geräte (z.B. Computer) gefahrlos herunterzufahren.
- AKKUSOL® ist eine **Notstromversorgung**, die Sie in die Lage versetzt, bei Ausfall der öffentlichen Stromversorgung, ausgewählte Verbraucher (z.B. Kühlschrank, Beleuchtung, Telefon usw.) weiter zu betreiben.

Da der AKKUSOL® mit Ihrem Hausanschluss verbunden ist kann auch der "überzählige" Strom an das öffentliche Netz abgegeben werden bzw. es können Verbrauchsspitzen durch Strom aus dem öffentlichen Netz automatisch kompensiert werden.

Die Vorteile der Eigenstromversorgung hat auch die deutsche Bundesregierung erkannt und fördert seit Mai 2013 das Speichern von Solarstrom ([s. Pressemitteilung der KfW vom 18.04.2013](#)).

AKKUSOL® wird als komplettes System angeboten und beinhaltet den dargestellten Schrank mit allen erforderlichen Anschlüssen, der intelligenten Steuerung und die hochwertigen Blei-Säure-Gel-Akkumulatoren der Marke Sonnenschein@home.

Mit einem Zusatzmodul können Sie alle Prozesse des AKKUSOL® auch auf Ihrem PC, Tablett bzw. Smartphon verfolgen und steuern.

Der AKKUSOL® wird in 3 verschiedenen Konfigurationen als **AKKUSOL® Mini 1.8** mit 1,8 kW, als **AKKUSOL® Midi 3.6** mit 3,6 kW und als **AKKUSOL® Maxi 5.4** mit 5,4 kW Ausgangsleistung angeboten.

Seine Bewährungsprobe bestand der Prototyp des AKKUSOL® bei dem Elbehochwasser im Juni 2013. Gespeist von einer Solaranlage ermöglichte das AKKU - Speichersystem AKKUSOL®, über einen Zeitraum von 14 Tagen nach dem Trennen der Liegenschaft vom öffentlichen Stromnetz, den separaten Betrieb der Beleuchtung, der Computer, der Telekommunikation sowie einer Lenzpumpe. Damit konnte der Tagesbetrieb der Firma über diesen Zeitraum aufrecht erhalten werden.

Weiterführende Informationen erhalten Sie unter:

info@eucm.eu



Richmond Minerals Inc.

Ein Unternehmen stellt sich vor!



Property Description

Richmond Minerals Inc.'s Ridley Lake gold project (the "Project") is centrally located within the Swayze Greenstone Belt (the "SGB") in north central Ontario. Recent significant gold discoveries within the SGB include the Cote Lake deposit (acquired by Iamgold in April 2012 for \$585 million), and the Probe Mines Borden Lake gold discovery (recently acquired by Goldcorp for \$526 million), a multi-million ounce gold deposit located approximately 23 miles to the west and on strike with Richmond's Ridley Lake Gold Project (the "Project").

The Project is located in Rollo and Raney Townships, Porcupine Mining Division or more specifically 40 km southwest of the town of Foleyet and 120 km west-southwest of the city of Timmins. The Project can be accessed year round by a network of logging and bush roads. The Project consists of 150 contiguous unpatented mining claims and 44 claim units. Richmond owns 50% of the central core of 35 mining claims, and 100% of the surrounding 119 mining claims.

History

Early exploration work on the Property dates back to 1932 prospecting. Two quartz veins (the Cyril Knight and the Aguara Showings) trending in an east-west strike orientation were discovered in the central property area. These veins were exposed on surface for strike lengths up to 245 m, with widths varying between 1 and 3 m. Assays from these veins were highly variable, with grades ranging from trace values up to 23 g/tonne gold (0.7 ounces per ton).

Between 1932 and 1982, little exploration work was carried out on the Property. Richmond staked claims covering the quartz vein showing areas and completed geophysical surveys, mapping, and trenching between 1982 and 1988. Results from this exploration work determined that the showing areas were coincident with magnetic and induced polarization anomalies of 3 to 4 times background levels. A limited program of diamond drilling testing these geophysical anomalies and surface showings was undertaken in 1989 (2,471 m in 13 holes). Eleven of 13 holes intersected broad zones of gold mineralization, with one hole failing to reach its target depth due to caving.

Further exploration work was halted in 1990 due to the filing of a Certificate of Pending Proceedings on title to the Property's mining claims (the "Certificates"). The Certificates were associated with an unrelated mining project in which the Plaintiff alleged that investment funds intended for the unrelated mining project were actually used to fund exploration work on Richmond's Swayze project. Exploration work remained dormant at the Swayze Property until the Ontario Superior Court recently dismissed the Certificates in January 2014, and the Ontario Court of Appeal dismissed the subsequent appeal of that decision in February 2015. At the time of the dismissal, these proceedings were the oldest outstanding civil litigation in Ontario. In March 2015, the Company applied to the Ontario Mining Recorder's office to have those certificates discharged from title to the claims.

Property Geology

The Property is underlain by part of a major sequence of early Precambrian volcanics and sediments referred to as the Swayze volcanic complex or the Swayze-Deloro metavolcanic-metasedimentary belt. This complex is an east-west trending belt composed, from the margins inward of mafic metavolcanics succeeded by metasediments with several centres of felsic volcanism along its length. Intercalated with the mafic metavolcanics are thin bands of iron formation or ferruginous metasediments of silicate, carbonate or sulphide association. Felsic intrusives are common within the belt and are emplaced as dikes and sills of quartz-feldspar porphyry with occasional granitoid stocks. Mafic to ultramafic rocks intrude metasedimentary-metavolcanic sequences as diorite to gabbroic sills and stocks of early Precambrian age, and as diabase dike sets.

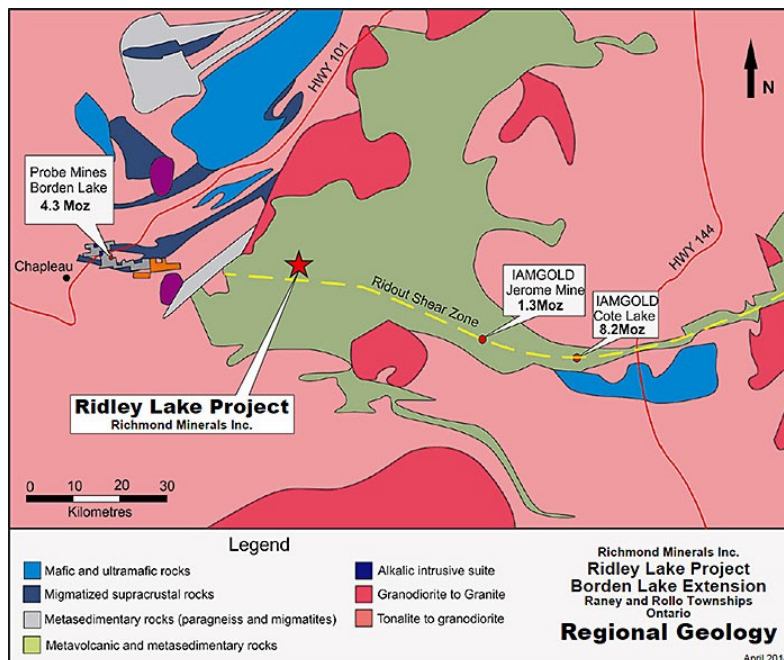
Gold Mineralization

Gold mineralization discovered through diamond drilling to date on the Property is associated with a variety of geological features which include:

- Shear zone development producing permeable conditions favourable for hydrothermal circulation.
- Carbonatization of mafic volcanics possible releasing gold into the system.
- Development of silicified, carbonatized, chloritized, mineralized fracture zones.
- Development of quartz carbonate veins +/- chlorite veins, stringers and stockworks generally with sulphide mineralization in the surrounding wallrock and containing lower grade gold values.
- Emplacement of the feldspar porphyry sill/dike creating a "heat engine" for hydrothermal re-concentration.
- Higher concentration of both disseminated and cubic pyrite mineralization.
- Contacts between mafic to intermediate flows and slightly coarser-grained mafic to intermediate flows.
- Contact between mafic flows and felsic to intermediate flows, and proximity to mafic intrusive dikes.

Other Significant Developments

On February 26, 2015 Richmond signed a memorandum of understanding with local First Nation Communities and has now applied for an exploration permit for its 100% owned claims allowing for diamond drilling in excess of 20 pads. Our company intends to mount a substantial diamond drilling program at the Ridley Lake Property to test for eastern and depth extensions of Aguara Showing and the Cyril Knight Showing. Given the "nugget effect" common to lode gold style deposits in Canadian Precambrian Shield greenstone belts, Richmond will utilize larger diameter core (2X as compared to the diameter of the 1989 core) in order to obtain more representative gold samples.



Weiterführende Informationen fordern Sie bitte unter
info@eucm.eu an.

Lumplecker Holzindustriieberatung GmbH

Ein Unternehmen stellt sich vor!



Die **Lumplecker Holzindustriieberatung GmbH** wurde im Jahre 1986 von Herrn Josef Lumplecker gegründet. Seit diesem Zeitpunkt sind wir als Dienstleistungsfirma für Betriebe mit handwerklicher und industrieller Fertigung tätig. Zu den Kunden zählen Säge- und Hobelwerke, Weiterverarbeitungsbetriebe wie Leimholz- und Plattenwerke, Fertighausbetriebe, Holzbauunternehmen, Zimmereien und Tischlereien.

Aufgrund der langjährigen Erfahrung ist unsere Firma mit den Bedürfnissen der Kunden vertraut. Durch die Konzentration auf den Werkstoff Holz, bzw. auf die Massivholzbe- und -verarbeitung verfügt das Team über umfangreiches Know-how in diesem Bereich. Neben den industriellen Betrieben mit mehreren 100 Mitarbeitern gehört der handwerkliche Gewerbebetrieb (bis zum Einmannbetrieb eben so zu unserem Kundenkreis.

Wir sind überzeugt, dass wir auch für Sie und Ihre Firma der richtige Ansprechpartner sind, wenn es um Betriebsberatung, Planung, Innovation, Analysen und Marktbearbeitung für die Holzbranche geht!

Einen kleiner Überblick über unser Tätigkeitsgebiet.

Neu- und Umplanung von Betrieben - Sie haben eine Idee, eine Vision? Sie möchten Ihren Arbeits- und Produktionsablauf optimieren oder den Schritt in eine zusätzliche Wertschöpfungsstufe wagen?

Wir unterstützen Sie bei der Realisierung!

- In den vergangenen Jahren wurde in der Holzbranche mehr geforscht, entwickelt und erfunden als in zahlreichen Generationen zuvor. Nicht ohne einen gewissen Stolz dürfen wir behaupten, unseren Beitrag dazu geleistet zu haben!
- Wo wird Ihr Unternehmen in fünf Jahren stehen? Und wo in zehn? Nehmen Sie den langfristigen Unternehmenserfolg selbst in die Hand und überlassen Sie nichts dem Zufall, denn der Erfolg ist planbar!
- Die Entwicklung der Kosten- und Ertragssituation der letzten Jahre zwingt die Unternehmer zum Umdenken: von der produktionsgesteuerten zur kostengesteuerten Unternehmensführung!
- Mit einer Schwachstellenanalyse unterstützen wir Sie beim Kampf gegen Betriebsblindheit, ganz ohne Risiken und Nebenwirkungen!
- Für viele Unternehmen bedeutet ein Rating für die Bank (seit 2007 bei der Kreditgewährung verpflichtend!) ein „böses Erwachen“. Wir bieten Ihnen eine Rating-Beratung an.
- Genau so wie der Köder nicht dem Angler sondern dem Fisch gefallen muss, soll das neue Produkt nicht nur Ihnen, sondern vor allem Ihren Kunden gefallen!
- In der grossen, globalisierten Welt kann nur überleben, wer sich spezialisiert. Wer als kleiner Fisch versucht, im Konzert der Grossen mitzumischen, geht schnell unter.

Unser Ziel ist Ihr Erfolg - und der ist planbar!

Weitere Informationen und Anfragen unter: info@eucm.eu



ibc

Im Einklang mit den Kräften der Natur,
bestehenden Wohnraum erhalten und neue Lebensräume schaffen.

Ein Unternehmen stellt sich vor!

Die „**ibc – innovative building concept GmbH & Co KG**“ – ist auf die Entwicklung und die Herstellung von kostengünstigen, hoch qualitativen Wohnbausystemen und Wandsanierungsprodukten spezialisiert.

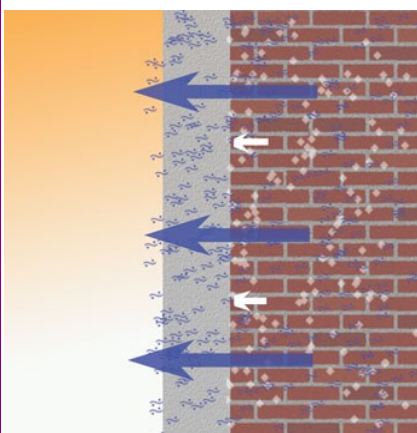
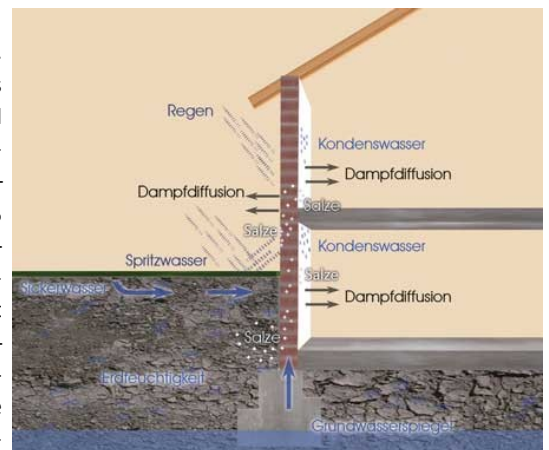
Diese Produkte bauen auf einen über drei Jahrzehnte langen erfolgserprobten Prozess, der eine kostengünstige und schnelle bauliche Ausführung mit hoher Qualität und Langlebigkeit verknüpft. Zudem eignen sich die Produkte und Baumethoden für alle Klimazonen dieser Erde.

Es wird größter Wert auf zukunftsorientiertes Bauen unter Einsatz von ausschließlich ökologischen Baustoffen gelegt. Alle ibc Produkte sind ohne Schadstoffbelastung und völlig Recyclingfähig.

Das Problem: Gesundheitsschädliche Schimmelbildung, Energieverlust und Wertminderung. Die dadurch erforderliche werden- de Sanierung von feuchten und salzbeschädigten Wänden stellt eine erhebliche Herausforderung dar. Feuchte und salzbelastete Bauteile zerstören langsam aber nachhaltig die Bausubstanz sowie wertvolles Lagergut, Geräte, Möbel und damit Ihr Vermögen. Sie sind Brutstätten für Schimmel und Bakterien und gefährden somit Ihre Gesundheit. Feuchte Wände sind kalt, besitzen wenig Dämmkraft und führen zu unnötig hohen Heizkosten. Mauerfeuchte und Mauersalze stehen in engem Zusammenhang mit den Schäden am Mauerwerk. Die unmerkliche Durchfeuchtung und die damit oft verbundene Versalzung des Mauerwerks als Folge langjähriger Einwirkungen von Wasser über das Erdreich oder durch Risse und undichte Fugen gefährden die Gebäude. Nässe wird nach innen transportiert, die darin gelösten Salze wandern nach oben. Schadstoffe belasten die Mörtelfugen, Putz und Farbe bis zur Zerstörung. Versiegelungen der Außenfläche durch Sperrputze, Fliesen und ähnliches verschieben den Versalzungshorizont weiter nach oben.

Die Lösung: benqusan Feuchtmauer-Sanierputze.

benqusan Funktionsputze basieren auf die Fähigkeit die Feuchtigkeit aus bzw. durch den Putz extrem leicht abzugeben und die Diffusionsoffenheit des Putzes auf Dauer zu gewährleisten. Das wird durch ihren speziellen Porenaufbau und kapillaren Eigenschaften dauerhaft ermöglicht. Rein mineralische, höchstergie- bige Funktionsputze. Die große Anzahl Mikroluftporen in **benqusan** Feuchtmauerputze sind in einer feinen Kapillarstruktur eingebunden. Mit über 45% Luftporengehalt erreichen **benqusan** Putze einen beispiellosen, diffusionsoffen- en Charakter. Diese Struktur sorgt für eine Oberflächenvergrößerung im Innern des Putzgefüges und übernimmt dadurch den Transport der Feuchtigkeit nur in Dampfform. Diese feuchtigkeitsabführende- und regulierende Eigen- schaft gerät nie zum Stillstand und hält dadurch die Putzschicht anhaltend trocken. Schädigende Salze können nicht in die Putzschicht und Putzoberfläche gelangen. Somit wird die zerstörerische Kraft der Salze beim kristallisieren dau- erhaft verhindert und die Lebensdauer erheblich gesteigert. Deshalb können wir auf eine Lebensdauer unserer qualitativ, hochwertigen **benqusan** Putze von bis zu 40 Jahren zurückgreifen – und dies mit her- vorragenden Referenzen belegen, vornehmlich im Denkmalschutz.



benqusan Feuchtmauerputze machen sich die physikalischen Grundlagen der Feuchtebewegung, Diffusion, Oberflächenvergrößerung und Verdunstung zunutze. Sie bekämpfen gleichermaßen Schäden durch kapillare Feuchtigkeit, hygroskopische Feuchtigkeit und Kondensation.

benqusan löst Feuchtigkeitsprobleme in Mauern ohne die wichtige Dampfdiffusionseigenschaf- ten des Mauerwerks zu beeinträchtigen. Im Gegenteil, die vorhandene Diffusionseigenschaften werden unterstützt und zunutze gemacht um auftretende Feuchtigkeit – ohne Auskristallisierung von Salzen – schnell und effizient aus der Mauer zu ziehen und als Wasserdampf an die umge- bende Luft abzugeben. Ermöglicht wird dieser Vorgang durch die spezielle, mit Feinstkapillaren vernetzte Mikroporenstruktur der Putzmatrix. Diese Kombination vertausendfacht die effektive Oberfläche des Mauerwerks und verdunstet die anfallende Feuchtigkeit mit enormer Geschwin- digkeit, wobei der Putz selbst trocken und ausblühungsfrei bleibt. Dieser natürliche Regulierungs- prozess transportiert Wasserdampf kontinuierlich an die Oberfläche und hält die Putzschicht permanent trocken.

benqusan Entfeuchtungsputz: Durch die Vielzahl von Mikroluftporen die mit einem Netz von sehr feinen Kapillaren verbunden sind kann Feuchtigkeit nur als Gas das Mauerwerk verlassen. Daher bleiben die Schadstoffe in gelöster Form im Mauerwerk zurück und können daher am Putzgefüge und im Mauerwerk keinen Schaden anrichten.

Weiterführende Informationen in der nächsten Ausgabe oder unter: www.ibc-home.eu

Ambassador Investment Allocation UAB Ein Unternehmen stellt sich vor!

Die **Ambassador Investment Allocation UAB**, eine Gesellschaft nach litauischem Recht mit Sitz in Kaunas / Republik Litauen, fördert durch ihre beratende Tätigkeit als rückversicherungsorientierte Investmentgesellschaft, den Europäischen Mittelstand.



Kaunas, 1361 erstmal schriftlich erwähnt, ist mit ca. 304.000 Einwohnern (Stand 2014) die zweitgrößte Stadt Litauens, das Zentrum des Regierungsbezirks Kaunas und der Stadtgemeinde Kaunas. Die Hansestadt liegt am Zusammenfluss von Memel (litauisch: *Nemunas*) und Neris etwa 100 km westlich der Hauptstadt Vilnius.

Neben einer breitgefächerten, von der Verkehrslage der Stadt begünstigten Wirtschaft existieren in Kaunas mehrere Universitäten sowie viele Galerien. Insbesondere die Textilkunst, deren Wurzeln in der traditionell starken Textilindustrie liegen, ist in der Stadt stark vertreten, was sich auch in der großen, mittlerweile international hochangesehenen Textilkunst-Biennale Kaunas niederschlägt.

Die Ambassador Investment Allocation S.A. arbeitet seit 2007 in Luxembourg und ihre Tochter, die Ambassador Investment Allocation UAB seit 2016 für ihre Kunden in der Strategischen Konditionierung von mittelständigen Geschäftsmodellen & Investments in einem sehr dynamischen Marktumfeld, dessen Teilnehmer weltweit auf der Suche nach Vermögensquellen und attraktiven Investitionsmöglichkeiten sowohl in klassischen als auch in alternativen Kapitalanlagenbereich im Mittelstand sind.

Unser Team in Kaunas kombiniert sein umfassendes lokales Wissen mit der grenzüberschreitenden Erfahrung im Rahmen unseres globalen Netzwerks, um eine praxisnahe, effiziente und kompetente Beratung zu liefern, welche sich durch eine Reduzierung der Komplexität des globalen Investmentmanagements auszeichnet.

Wir bieten einem breiten Spektrum von Marktteilnehmern professionelle Dienstleistungen auf lokaler, nationaler und globaler Ebene. Zu unseren Kunden zählen Unternehmer, Investmentmanager, Vermögensverwalter, Fondsadministratoren und Service-Provider, deren Schwerpunkt auf Publikumsfonds/Investmentfonds, Hedgefonds, Immobilienfonds, Infrastruktur- und sonstige alternative Investmentfonds (wie etwa solche in Risikokapital und Umweltgüter) sowie Staats- und Pensionsfonds ausgerichtet ist, sowie mittelständische Unternehmer und Unternehmen deren Ausrichtung kapitalmarktorientiert und fokussiert ist. Insbesondere gilt unser Engagement vor allem mittelständigen Unternehmen & Unternehmen, welche am Standort Kaunas / Republik Litauen ein wirtschaftliches Engagement eingehen möchten.

Unser Team ist spezialisiert auf die Erstellung von Machbarkeitsstudien und Geschäftsplänen und OTC gerechte Prospektierungen, hauptsächlich für Captive (Eigenversicherungsgesellschaften) und Spezialgesellschaften (SPV's), die Gründung und Administration dieser Gesellschaften sowie die Strukturierung und Platzierung der dazugehörigen Versicherungs- und Finanzprodukte. Ebenso sind wir in den Bereichen Mergers & Akquisition tätig, und arrangieren den Kauf und Verkauf, sowie die Finanzierung (durch institutionelle Partner Institute) mittelständigen Beteiligungen am European Unlisted Capital Market als Sekundärmarktplattform. Unsere langjährige Erfahrung sammeln wir mit der Entwicklung von innovativen Versicherungsprodukten, Strukturierten Finanztransaktionen und der Gründung und der Administration mittelständiger Firmen. Unser Know-how umfasst die Bereiche Recht, Strukturierung, Versicherung, Rückversicherung, Finanzprodukte, und Gesellschaftsadministration. Durch unsere Unabhängigkeit finden wir die beste Lösung für Ihre Bedürfnisse, sei es für traditionelle Versicherungsdeckungen oder mittels AICC Eigenversicherungslösungen (AICC Captive Solutions®) oder Spezialgesellschaften (Special Purpose Vehicle / SPV's). Bei uns erhalten Sie von der Machbarkeitsstudie über die Gründung bis hin zur Captive Administration alles aus einer Hand.

Wir legen Wert auf enge Zusammenarbeit mit unseren Kunden sowie auf absolute Zuverlässigkeit und Professionalität.

Machbarkeitsstudien & Geschäftspläne

Verfassen von Machbarkeitsstudien, Geschäftsplänen und Prospektierungen für mittelständige Unternehmen, Privatpersonen, institutionelle Investoren, Captive Versicherungsgesellschaften & Zweckgesellschaften („Special Purpose Vehicles“) unter Berücksichtigung der rechtlichen, steuerlichen, buchführungs- und behördlichen Regelungen, inklusive Kapitalvorschriften, Solvenzvorschriften, Organisationsfonds, Anlagevorschriften, Reservierungspolitik, Risikomanagement, Budget und Planung, Versicherung und Rückversicherung, Administration und Management.

Firmengründungen / Firmenstrukturierungen inkl. Eigenversicherungslösungen

Wir sehen unseren Beratungsansatz bei kapitalmarktkonformen Ausrichtung von EIGEN - Versicherungsgesellschaften und Zweckgesellschaften, inklusive Gründung einer Aktiengesellschaft oder Genossenschaft nach Handelsrecht, Einreichen des

Der OTC Reporter

European Unlisted Capital Market®

Seite 17
August / September 2016

Bewilligungsgesuches, Diskussion mit den Behörden, Bereinigung der Dokumente, Beratung zum Ausstellen von Policen und Versicherungsverträge, Prämienabrechnungen, Buchhaltung, Anlage des Eigenkapitals.

Mergers and Akquisition & Beteiligungen

Kauf und Verkauf von Gesellschaftsanteilen im Auftrag des Kunden, sowie strategische Eigenkapitalisierungen mit der Unterstützung Institutioneller Partner im Kundenauftrag weltweit an einem der Sekundärmärkte im OTC - Private Placement Verfahren www.eucm.eu

Structured Products und Alternativer Risiko Transfer („ART Solutions“)

Strukturierung und Platzierung von pfandgesicherten Schuldverschreibungen („Collateralized Debt Obligations“, „CDO's“) auf alternativen Anlagekategorien, hauptsächlich Sekuritisierungen von Private Equity („Collateralized Fund Obligations“, „CFO's“), Versicherungsgebundene Schuldverschreibungen („Insurance Linked Notes“, „ILN's“) und anderen pfandgesicherten Sekuritisierungen („Asset Backed Securitizations“, „ABS“). Strukturierung und Platzierung von Versicherungsdeckungen im Bereich Alternativer Risiko Transfer inklusive Selbstfinanzierungsversicherung (sogenannte „Finite“ - Versicherungsdeckungen) und Captive Versicherungsgesellschaften.

Unsere Dienstleistungen umfassen die Strukturierung inklusive Abklärung der rechtlichen, steuerlichen und buchhalterischen Gegebenheiten, die Zusammenarbeit mit den Bank- und Versicherungsbehörden, den Ratingagenturen, Versicherungs- und Rückversicherungsgesellschaften, sowie die Unterstützung bei der Platzierung der Transaktionen.

Eigenversicherungs- und Unternehmensmanagement

Administration und Management Dienstleistungen für Eigenversicherungsgesellschaften und Zweckgesellschaften, inklusive Generalversammlungen und Verwaltungsratssitzungen, Buchhaltung, Steuern, Budget, Planung, Kapitalanlagen, Domizil wie auch Policen, Prämienzahlungen, Schadenkontrolle und Schadenabwicklung, Reservierungspolitik, Risiko Management, Rückversicherung, Solvenz, Repräsentation gegenüber den Behörden.

Besuchen Sie die WEB-Seite unter:

www.aiag-sa.lt



World Business Group Inc. stellt vor „florox“ Ein fugenloses Beschichtungssystem für Wände & Böden

Unsere Vision und unser Ziel ist es, auf Kunden optimierte ökologische, mineralische Produkte zu entwickeln. Die Nachhaltigkeit unserer Produkte hat bei unseren Entwicklungen einen sehr hohen Stellenwert, da wir alle nur eine gemeinsame Welt haben und wir für Ihren Erhalt verantwortlich sind. Unser Bestreben ist es daher, Produkte auf höchster Qualität auf ökologischer und CO₂-neutraler Basis zu entwickeln.



Mit dieser Produktlinie ist es uns, mit unserem Team gelungen, eine einzigartige, kreative und fugenlose Oberflächengestaltung und –veredelung auf mineralischer und ökologischer Basis zu entwickeln. Zudem ist diese Produktlinie schwund- und rissfrei, einfach und zeitsparend in der Anwendung, sowie baubiologisch unbedenklich.

Die Anregungen und Bedürfnisse unserer Architekten, Verarbeiter und Kunden haben wir in die neue Produktlinie mit einfließen lassen. Das Ergebnis ist die neue und einzigartige Produktlinie unter dem Markennamen „**florox**™“.

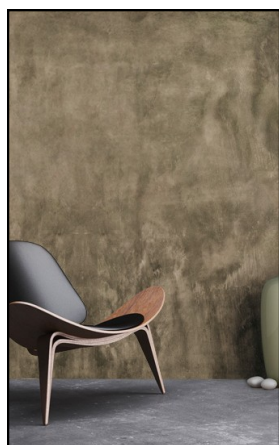
Einigartig

Das **florox**™-Oberflächenbeschichtungssystem, mit seinen in sich abgestimmten Produkten, verwandelt Ihre Oberflächen in ein fugenloses Unikat. Alle Produkte der **florox**™-Palette sind nach den neusten europäischen Richtlinien und Standards geprüft und zertifiziert.



Innovativ

florox™ ist ein hoch innovatives Produkt, dass durch langjährige Erfahrung und mit hoher Kompetenz entwickelt wurde. Mit der Produktlinie **florox**™ wurde eine individuell und leistungsstarke Oberflächengestaltung geschaffen. Sie können mit dem **florox**™-System farblich wie gestalterisch Ihre Oberflächen individualisieren.





Nachhaltig

Ökologisch nachhaltig produziert und trotzdem extrem belastbar, langlebig und abriebfest, sind nur einige Punkte, die **florox™** zu einem außergewöhnlichen Produkt machen.

Durch die kurze Verarbeitungszeit und Flexibilität von **florox™** sind zudem Ihrer Kreativität keine Grenzen gesetzt.

Spielen Sie mit Zeit, Farbe und Raum und lassen Sie ihrer gestalterischen Phantasie freien Lauf.

Vielfalt

Die hohe Flexibilität bei der Verarbeitung, die verschiedenen Design Möglichkeiten und die Widerstandsfähigkeit der neuen entstehenden Oberflächen ermöglichen somit auch den Einsatz bei der Gestaltung von Innen- und Aussenbereichen.



Schnell renovieren

Es ist kein kostenintensiver Rückbau des Bestandes nötig, da das **florox™**-System auf den meisten vorhandenen festen Oberflächen einsetzbar ist.

Das **florox™**-Oberflächensystem ist durch den effizient dünnen mineralischen Aufbau und seiner leistungsstarken ökologischen Versiegelung kosten- und zeitsparend. Je nach Anwendungsgebiet kann das **florox™**-System dampfdiffusionsoffen oder -undurchlässig sein und ist somit ideal für Renovierungsarbeiten.

Weitere Informationen erhalten Sie unter:

www.florox.eu

Château de Busset

PRIVATSCHLOSS – EXKLUSIVE SCHLOSSSUITEN – VINS & DELICATESSES

M-001-CDB

Liebe Schlossliebhaber,
liebe Freunde und Bekannte!

In unserer Saison 2016 hatten wir diverse Highlights:

Ein Kunst- und Musikfestival mit ca. 1500 Besuchern im April und ein Renaissance Festival im Juli mit 30 Laienmusikern belebten das Schloss je einen Tag lang mit Musik und Gesang. In der letzten Augustwoche hatten 30 Absolventen der Musikhochschule von Lyon ein Abschlusskonzert mit großem Zuspruch organisiert.

Neben den internationalen klassischen Pianisten John Buttrick und Alexej Botvinov haben wir nun auch vor Ort die Türen geöffnet für unsere kulturellen Anlässe.

Nun bereiten wir uns für die kommende Saison vor.

Geplant sind die Fokussierung auf das Eventgeschäft und die Qualitätssteigerung des bisherigen Betriebes.

Mit unserem Freundeskreis realisieren wir all diese Vorhaben und in der Anlage findest Du unsere Offerte für die in Einzelschritten geplanten Vorhaben:

Phase 1A macht das Schloss rentabel für das Event Geschäft und erhöht den Standard.

Phase 1B erweitert das bisherige Angebot.

Alles was wir nun in Angriff nehmen, erhöht den Gästen die Freude am Schlossaufenthalt...

Die Strategie und Beschreibung der Projekterweiterung Château de Busset:

Seit 18 Jahren engagiert sich ein Team für den Erhalt eines Kulturgutes der französischen Bourbonen Königsgeschichte.

Wir haben in dieser Saison viel Aufbauarbeit am Château de Busset vor Ort vorgenommen und die Bilanzen 2016 sind positiv. Dies ist für die Investoren ein ausschlaggebendes Argument, um zu investieren.

Es gibt verschiedene Ansätze das Château de Busset nach vorne zu bringen. In den letzten Jahren war die Nutzung vom Schloss auf stilles Hotelgewerbe beschränkt.

Seit 2016 können wir nun die Belle Etage ohne Einschränkungen und als weiterer Sales Point die ganze Nacht nutzen. Das bringt eine enorme Steigerung der Einnahmen.

Die Rentabilität:

Wir haben die Phase 1A und Phase 1B des Investitionskonzeptes der Reihe nach aufgeschlüsselt, welche wir gerne mit privaten Mitteln der Schlossliebhaber umsetzen. Dies erhöht sowohl die Rentabilität wie auch den Standard.

Alle Phasen sind gewinnbringend.

Die Hochzeiten und Events bringen bereits heute mehr Umsatz, mit lediglich ca. 30% Kosten, d.h. es bedeutet für den Betrieb eine rentable Erweiterung des bisherigen Hotelbereiches, der nur wenig Gewinn generiert.

Die Zinszahlung von 6,3% und die Rückzahlung nach 4 oder 5 Jahren werden eingehalten und sind im Budget integriert. Der Kredit kann auf Wunsch des Kreditgebers verlängert werden.

Wer macht mit? Bevorzugte Konditionen - der neue Club:

Mit einem engen Kreis von Privatinvestoren möchten wir die Ausrichtung auf das Eventgeschäft zeitnah realisieren und das große Potential des Schlosses ausschöpfen.

Wir bieten zu diesem Zweck bevorzugte Konditionen an, da die Mittel umsatzwirksam investiert werden und der Investor von dieser deutlichen Einnahmensteigerung profitieren soll.

Alle unsere Hotel- und Eventgäste können seit 2016 Mitglied der Association Château de Busset werden. Der Zuspruch mit 90 % der beitretenden Mitglieder ist sehr erfreulich. Die Mitglieder werden regelmäßig von den Aktivitäten informiert und durch den jährlich festgelegten Beitrag (zurzeit EUR 10) unterstützen sie unsere kulturellen Veranstaltungen.

Alle Investoren, die uns ein Darlehen gewähren, können Ehrenmitglied ohne weiteren Beitrag der Association Château de Busset werden für die Dauer Ihres Engagements.

Der Laufende Betrieb:

Das kulturelle Programm hatte dieses Jahr einen Höhepunkt mit dem Orchester der Studenten der Musikhochschule LYON mit Chimène als Organisatorin.

Weiter sind im Programm, Alexej Botvinov, John Buttrick, zwei hervorragende Pianisten, gebunden und der schon traditionelle Silvesterabend wird auch dieses Jahr wieder stattfinden.

Wir möchten das Schloss auch weiterhin für das rentable Eventgeschäft nutzen, damit die Restaurierung des Schlosses langfristig gewährt werden kann.

Der Laufende Betrieb:

Das kulturelle Programm hatte dieses Jahr einen Höhepunkt mit dem Orchester der Studenten der Musikhochschule LYON mit Chimène als Organisatorin.

Weiter sind im Programm, Alexej Botvinov, John Buttrick, zwei hervorragende Pianisten, gebunden und der schon traditionelle Silvesterabend wird auch dieses Jahr wieder stattfinden.

Wir möchten das Schloss auch weiterhin für das rentable Eventgeschäft nutzen, damit die Restaurierung des Schlosses langfristig gewährt werden kann.

Unsere Ziele:

Wir erhöhen die Qualität weiter, um ein gewisses Niveau an Hochzeits- und Eventkunden anzusprechen und damit auch einen höheren Mietpreis als heute (ca. EUR 3'000 pro Anlass) in Höhe von EUR 5'000 bis 10'000 zu erzielen.

Das jährliche Potential liegt bei 30 bis 50 Events/Hochzeiten à EUR 5'000-10'000. Das bedeutet eine Steigerung von bis zu EUR 300'000/Jahr alleine für die Vermietung an Hochzeits- und Eventkunden, wobei das bisherige Hotel- und Cateringgeschäft noch nicht berücksichtigt ist.

Der reine Hotelbetrieb erwirtschaftet eine moderate Rendite und leistet somit einen wichtigen Beitrag zur Instandhaltung des Schlosses.

Die Ziele sind also klar abgesteckt: Das Schloss muss warm, schick und funktionell gemacht werden für den Eventbetrieb!

Andererseits hat das Schloss alle Voraussetzungen um mittelfristig zu den „nicest Palaces“ dieser Welt zu gehören. Wir genießen schon heute die Vorzüge dieser unglaublich schön gelegenen Anlage.

Die erforderlichen Investitionen, die Erweiterungen:

Eine deutlich erfolgreichere Event-Saisonplanung 2017 erfordert folgendes Engagement. Wir eröffnen einen Aktien-, Optionen- und Darlehenspool mit Sonderkonditionen, der für die Realisierung dieser wichtigen Projektschritte genutzt wird.

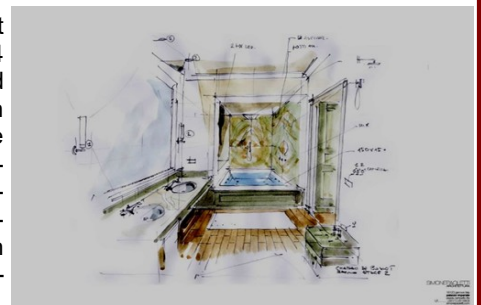
Wir haben geeignetes, hoch motiviertes und sehr freundliches Personal und bringen diese ersten Etappen der Erweiterung mit lokalen Unternehmern voran.

Phase 1A: Mit EUR 150'000 können bereits die wichtigsten Infrastrukturarbeiten beginnen, die für das Eventgeschäft wichtig sind. Wir investieren in die bestehenden Hotelzimmer sowie Elektrotechnik, Heizung, Küche, Kühlräume, Lounge, Toiletten und einem diskreten Lift (monte-siege). Ebenfalls wird das Event-Mobiliar ergänzt: Leinwand für Beamer, eigene Tische und Stühle, Tischtücher und Geschirr.

Phase 1B: Mit weiteren EUR 100'000 erweitern wir den Hotelbetrieb um 3 Zimmer, davon sind 2 im Parterre. Wir stellen weitere Infrastruktur fertig sowohl in der Küche, in der Lounge und beim Poolbereich.



Anstatt 11 Zimmer haben wir dann mit den drei neuen Zimmern insgesamt 14 Zimmer. Damit wir die Hochzeits- und Eventgesellschaften, mit zum Teil auch älteren Besuchern, die meist auch die Zahlenden Kunden der Hochzeitgesellschaft oder des Events sind, komfortabel empfangen und unterbringen können, ist die Installation eines diskreten aber notwendigen Aufzuges (monte-siege) erforderlich.



Durch diese Investitionen führen wir unser Schloss, mit der Konzentration auf das Eventangebot, deutlich in die Gewinnzone.

Dadurch werden die Einnahmen geschaffen für den Kapaldienst, die Agio-Rückzahlungen, die weiteren Kapazitätserweiterungen, der Restaurierung und somit der Wertsteigerung des Châteaus, sowie der Bildung stiller Reserven.

Die Rückzahlung der Darlehen erfolgt über die Rückstellungen der jährlichen Mieteinnahmen aus dem Hochzeitsgeschäft. Die Mieteinnahmen aus dem Eventgeschäft steigen nach der Investition innert 5 Jahren von ca. EUR 100'000 / Jahr auf ca. EUR 300'000 / Jahr.

SONDERKONDITIONEN Darlehen und Aktienoptionen:

Der Einfachheit halber bieten wir bevorzugt Darlehen an (Dauer des Engagement 4 bzw. 5 Jahre), Aktionäre sind langfristig investiert (Aktionärspool Privatschloss Château de Busset auf Anfrage).

Da wir schon jetzt erste verbindliche Buchungen und somit auch erste Anzahlungen von Hochzeitreservierungen erhalten haben, sehen wir, dass die Zins- oder Dividendenzahlungen kein Problem darstellen.

Ein Darlehensgeber erhält folgende Konditionen: Den Kredit kann er entweder an die SCI Château de Busset, F-03270 Busset, oder an die Château de Busset AG, CH-8126 Zumikon, gewähren:

1^{te} Phase A: bis CHF 165'000 (EUR 150'000)

- Ab CHF 10'000 (EUR 9'090)
- Rückzahlung nach 4 Jahren
- Der Zins beträgt 6.3% p.a.

1^{te} Phase B : bis CHF 110'000 (EUR 100'000)

- Ab CHF 10'000 (EUR 9'090)
- Rückzahlung nach 5 Jahren
- Der Zins beträgt 6.3% p.a.

Ab CHF 30'000 (EUR 27'272) erhält ein Investor für die Dauer seines Engagements pro CHF 10'000 (EUR 9'090) 1 Tag Zugang zu einer privaten Schloss Suite.

Der Abschluss

Nach Abschluss der 1^{ten} Phase A kooperieren wir mit internationalen Wedding Planern, vermieten an Seminare unter der Woche, Familien und Firmenfeiern, Kunst- und Musikevents, sowie an Film und Werbung etc.

Das Budget für die SCI Château de Busset und dem Hotelbetrieb Sarl Le Château de Busset wurde von der Treuhandfirma CO-GECE, Bellerive, Vichy erstellt.

Auf Anfrage senden wir unser ausführliches Investoren-Dossier



Ein Nachruf:

Im Frühsommer verstarb die Comtesse Brenda Balfour de Bourbon Busset. Sie wurde im Kreise Ihrer Familie in der Schlosskapelle neben Ihrem Ehemann Comte François de Bourbon Busset beigesetzt.

Ihre Anmeldung zu allen Events, bzw. Ihre Reservierungen können Sie sowohl per E-Mail unter info@busset.com, per Telefon unter +33 (0)470 591397 oder per Fax unter +33 (0)470 592978 tätigen. Für Ihre Reservierungen können Sie auch den Reservierungslink auf unserer WEB-Seite www.busset.com nutzen.

Ich freue mich Sie begrüßen zu dürfen und verbleibe mit herzlichen Schlossgrüssen Ihr

Beat Martin Dutli

E-Mail: info@busset.com

Telefon: +33 (0)470 591397

Natel: +41 (0)79 3207252

Fax: +33 (0)470 592978

www.busset.com

Nächste Ausgabe im Dezember



Impressum:

EUROPEAN UNLISTED CAPITAL MARKET®
ein Investor Relations Portal für Europa der
Ambassador Investment Captive, Inc.

391 N.W. 179th Avenue
Beaverton, Oregon, 97 006
United States of America

E-Mail: info@eucm.eu
WEB: www.eucm.eu